

**ALLEGATO C
CURRICULUM VITAE**

**FORMATO
EUROPEO PER IL
CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome e Cognome
Data di nascita
Telefono
Telefono cellulare
Indirizzo posta elettronica
Indirizzo Pec
Incarico attuale

PAOLO SERIOLI

22/06/1977

[REDACTED]
[REDACTED]

Impiegato Tecnico Commerciale

**ISTRUZIONE
E FORMAZIONE**

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Qualifica conseguita

1991-1996

Istituto Tecnico Commerciale e per Geometri "TERESIO OLIVELLI"

Diploma di Geometra con valutazione di 50 su 60

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
-
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego

11/2000 – 05/2003

WOOD BETON S.p.A. – Via Roma, 1 – 25049 Iseo (BS)

Settore Edilia

Impiegato come Progettista Cad

Realizzazione della Commessa nella sua totalità:

- Rilievo dello stato di fatto;
- Progettazione e realizzazione schede di produzione;
- Assistenza al montaggio;
- Contabilità e fine lavori;

06/2003 – 06/2007

WB REAL ESTATE S.R.L. – Via Roma, 1 – 25049 Iseo (BS)

Settore Edilia

Impiegato come Progettista Cad

- Principali mansioni e responsabilità
 - Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Realizzazione della Commessa nella sua totalità:
- Rilievo dello stato di fatto;
 - Progettazione e realizzazione schede di produzione;
 - Assistenza al montaggio;
 - Contabilità e fine lavori;
- 06/2007 – 12/2008**
 NULLI MANTOVA S.R.L. – Strada Pavese, 13 – 46023 Gonzaga (MN)
- Settore Edilia
 Direttore della Filiale
- Sviluppo rete commerciale;
 - Gestione ed organizzazione del personale interno ed esterno;
 - Gestione squadre di montaggio con organizzazione delle attività;
 - Dialogo con clienti vecchi e nuovi;
 - Mansione commerciale con i clienti direzionali e ricerca nuovi clienti;
- 12/2008 – 12/2010**
 WOOD BETON S.p.A. – Via Roma, 1 – 25049 Iseo (BS)
- Settore Edilia
 Direttore della Filiale di Gonzaga (MN)
- Sviluppo rete commerciale;
 - Gestione ed organizzazione del personale interno ed esterno;
 - Gestione squadre di montaggio con organizzazione delle attività;
 - Dialogo con clienti vecchi e nuovi;
 - Mansione commerciale con i clienti direzionali e ricerca nuovi clienti;
- 01/2011 – 08/2011**
 NULLI COMMERCIALE S.R.L. – Via Roma, 1 – 25049 Iseo (BS)
- Settore Edilia
 Impiegato Tecnico Commerciale
- Mansione commerciale con ricerca nuovi clienti;
- 09/2011 – 08/2015**
 MORETTI OVEST S.R.L. – Via Gandhi, 9 – 25030 Erbusco (BS)
- Settore Edilia
 Impiegato Tecnico Commerciale
- Sviluppo rete commerciale in Brasile, per nuova apertura sede produttiva
 - Incontro con tutti i maggiori progettisti del settore (architetti ed Ingegneri)
 - Realizzazione di preventivi a misura con elaborato grafico che hanno portato alla costruzione della struttura in legno lamellare più grande dell'America Latina.
- 09/2015 – 10/2017**
 MORETTI CONSTRUCTION SYSTEMS S.R.L. – Via Gandhi, 9 – 25030 Erbusco (BS)
- Settore Edilia
 Impiegato Tecnico Commerciale
- Ricerca clienti in Italia nelle regioni di Verona, Mantova, Modena, Reggio Emilia e Bologna;
 - Confronto con progettisti del settore al fine di sviluppare un preventivo con elaborato grafico per poter definire un contratto di fornitura.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

MADRELINGUA
ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

11/2017 – 07/2021

MORETTI S.p.A. – Via Gandhi, 9 – 25030 Erbusco (BS)

Settore Edilia

Impiegato Tecnico Commerciale

- Ricerca clienti in Italia nelle regioni di Verona, Mantova, Modena, Reggio Emilia e Bologna;
- Confronto con progettisti del settore al fine di sviluppare un preventivo con elaborato grafico per poter definire un contratto di fornitura.

09/2021 – AD OGGI

GUIRO S.R.L. – Via Monte Grappa, 65/63 – 25038 Rovato (BS)

Settore Metalmeccanico

Impiegato Tecnico Commerciale

- Organizzazione degli ordini;
- Gestione Clienti nuovi e vecchi;
- Gestione spedizione manufatti pronti;
- Ricerca nuovi clienti;

Italiano

Portoghese

eccellente

buono

buono

- Utilizzo macchina a controllo numerico Hundegger per taglio legno;
- Conseguimento della patente Europea del computer, che comprende l'utilizzo del pc in ogni sua forma e il pacchetto Office;
- Padronanza nell'utilizzo di Autocad sia in 2d che in 3d;
- Padronanza nell'utilizzo di Revit;
- Buona conoscenza del software Dietrichs;
- Utilizzo di Software CRM;
- Sono una persona dinamica, abituata a lavorare in Team, e a lavorare per raggiungere obiettivi prefissati.

