



INFORMAZIONI PERSONALI

SILVANO NONELLI

Sesso: Maschio Data di nascita: Nazione: Italia



✉ silvano@comisa.it

DICHIARAZIONE PERSONALE

Responsabile commerciale da 15 anni, in Comisa S.p.A da 22 anni. Gestisco 9 collaboratori in ufficio, e 23 agenti sparsi su tutto il territorio italiano. Tratto prodotti idrotermosanitari, raccorderia in ottone e tubo multistrato, per la realizzazione di sistemi per il trasporto dell'acqua, sia per uso idrico che per il riscaldamento. Conoscenza approfondita del prodotto e delle dinamiche aziendali. Addetto alle vendite altamente motivato con un vasta esperienza maturata nell'ambito del servizio al cliente e delle vendite.

ESPERIENZA LAVORATIVA

01/01/1995 - 07/06/2019

Responsabile commerciale | Comisa spa , pisogne , Italia

- Cooperazione ravvicinata con tutti i reparti di sviluppo del prodotto per creare e mantenere i materiali di marketing per presentazioni di vendita e riunioni con i clienti.
- Assegnazione delle mansioni agli addetti, ricerca del personale per i progetti, monitoraggio dei progressi e aggiornamento dei responsabili, dei partner e dei clienti come necessario.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

01/09/1981 - 01/09/1983

diploma presso Istituto tecnico

Tassarà, Breno - Italia

- Formazione continua in public speaking.
- formazione continua in dinamiche di gruppo e relazionarsi con colleghi e superiori.
- Corso di studi sui principi della comunicazione, della vendita strategica e della vendita al dettaglio

CAPACITÀ PERSONALI

Madrelingua

Italiano

Altre lingue	Inglese		
	Comprensione	Parlato	Scrittura
	Ascolto- A1	Interazione orale- A1	A1
	Letture- A1	Produzione orale- A1	
Capacità comunicative	<ul style="list-style-type: none"> • Capacità di parlare in pubblico in modo articolato e con sicurezza. • Abilità nella mediazione e nella risoluzione dei conflitti. • Capacità di ascoltare con empatia. • Ottime capacità di negoziazione. • Collaboratore efficace e capace di contribuire ai progetti di gruppo. • Dimostrata capacità di motivare il team. 		
Capacità organizzative	<ul style="list-style-type: none"> • Ottime competenze di facilitatore nei gruppi. • Dimostrata capacità di adattamento a diversi contesti culturali e aziendali. • Esperienza nel dirigere team interfunzionali. • Ottime competenze gestione dei team. • Capacità di lavorare in multitasking, in ambienti dinamici e sotto pressione. • Proattivo nel prendere l'iniziativa. • Ottime competenze di project management, con esperienza nel portare a termine i progetti rispettando i tempi e il budget. • Eccellenti competenze di analisi e risoluzione dei problemi. • Dimostrate competenze di team leadership. • Esperienza nel coaching e nell'affiancamento di colleghi meno esperti. • Comprovata capacità di agire in modo efficiente e risparmiare denaro. 		
Capacità correlate al lavoro	<ul style="list-style-type: none"> • Gestione clienti • Pianificazione strategica di eventi • Sviluppo del prodotto • Consolidamento • Targetizzazione dei clienti 		
Competenze digitali	Elaborazione delle informazioni:	Comunicazioni:	
	Utente autonomo	Utente autonomo	
	Creazione di contenuti:	Livelli di sicurezza:	
	Utente autonomo	Utente base	
	Problem solving:		
	Utente base		